



COMUNICADO DE PRENSA

Abengoa cierra la venta de Befesa a Triton

- Abengoa recibe a cierre de hoy 331 M€.
- La venta es parte de la estrategia de la compañía de centrarse en el núcleo de su actividad.

Sevilla, 15 de julio de 2013 - Abengoa (MCE: ABG.B), compañía que aplica soluciones tecnológicas innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de energía y medioambiente, anuncia hoy que ha cerrado la venta del 100 % de su filial Befesa, a fondos asesorados por Triton («los Fondos»), tras la aprobación por las autoridades de la competencia.

Tras los ajustes de la deuda neta, la operación reportará a Abengoa 620 M€. Dicha cantidad está compuesta de 348 M€ en efectivo (331 M€ de los cuales se recibirán hoy y el resto se mantendrán en un depósito hasta el cumplimiento de ciertos hitos), una nota de crédito de 48 M€ con un vencimiento a cinco años y un pago diferido valorado en 225 M€ mediante un instrumento convertible en el 14 % de acciones de Befesa a la salida del fondo de la misma.

Esta transacción supone un nuevo paso en la estrategia de Abengoa de centrarse en el núcleo estratégico de su actividad, que incluye la ingeniería, desarrollo y operación de plantas termosolares, plantas desaladoras de agua, líneas de transmisión y plantas de producción de biocombustibles. Del mismo modo, prueba el exitoso historial de inversiones y rotación de activos de Abengoa.

Befesa es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales, con plantas en Alemania, España, Reino Unido, Francia, Suecia, Turquía y Corea del Sur, además de en Chile, Argentina y Perú. Gracias al esfuerzo de sus más de 2.000 profesionales, Befesa es líder europeo en los mercados del reciclaje de residuos provenientes de las industrias del acero y del aluminio, y ha desarrollado exitosamente un ambicioso plan de expansión internacional. El equipo directivo de Befesa, dirigido por su presidente y consejero delegado Javier Molina, se encuentra especialmente motivado por la oportunidad de trabajar con Triton en la ejecución de su ambicioso plan de crecimiento.