



COMUNICADO DE PRENSA

Abengoa cierra un acuerdo de exclusividad con Triton Partners para la venta del 100 % de Befesa por 1.075M€

- La operación está sujeta al cierre definitivo de la documentación, así como a la aprobación de las autoridades regulatorias y de las instituciones financieras.

Sevilla, 18 de abril de 2013 - Abengoa (MCE: ABG.B), compañía que aplica soluciones tecnológicas innovadoras para el desarrollo sostenible en los sectores de energía y medioambiente, ha cerrado un acuerdo de exclusividad para la venta del 100 % de su filial Befesa con determinados fondos de inversión gestionados por Triton Partners. La operación está sujeta al cierre definitivo de la documentación y a la aprobación de las autoridades de competencia y de las instituciones financieras.

La operación valora el total de los activos de Befesa en 1.075 M€. Con los ajustes de deuda neta, para Abengoa la operación supondrá 625 M€: 352 M€ en efectivo en el momento del cierre de la misma; una nota de crédito de 48 M€ con un vencimiento a cuatro años, y un pago diferido valorado en 225 M€ mediante un préstamo convertible en acciones de Befesa a la salida del fondo de capital riesgo de la misma.

Befesa es una compañía internacional especializada en la gestión integral de residuos industriales, con plantas en Alemania, España, Reino Unido, Francia, Suecia, Turquía y Corea del Sur, además de en Chile, Argentina y Perú. Gracias al esfuerzo de sus más de 2.000 profesionales, Befesa es líder europeo en los mercados del reciclaje de residuos provenientes de las industrias del acero y del aluminio, y ha desarrollado exitosamente un ambicioso plan de expansión internacional. El equipo directivo de Befesa, dirigido por su presidente, Javier Molina, mantendrán su posición tras la transacción, lo que permitirá continuar a la compañía con su ambicioso plan de crecimiento.

Triton Partners invierte y apoya el desarrollo de empresas medianas que desarrollan su actividad en el sector industrial, de servicios, y consumo y salud. Fundado en 1997, Triton contribuye de forma proactiva a mejorar el desarrollo de las empresas a largo plazo. Triton y sus directivos buscan promover un cambio positivo con mejoras sostenibles operacionales y de crecimiento.

Manuel Sánchez Ortega, consejero delegado de Abengoa, ha señalado: “Esta operación supone un nuevo paso en nuestra estrategia de concentrar los esfuerzos en el núcleo de nuestra actividad, y reducir nuestro nivel de endeudamiento. Estamos muy satisfechos con el éxito y el reconocimiento internacional conseguido por Befesa y estamos seguros de que la compañía continuará con su exitoso camino de la mano de los nuevos propietarios”.

Javier Molina, presidente de Befesa, ha señalado: “Estoy muy satisfecho con esta nueva oportunidad, y creo que, en este momento, Triton va a ser un socio fantástico para Befesa, y nos va a dar la oportunidad de continuar con los planes de crecimiento y de expansión que estamos desarrollando en la compañía”.

Desde Triton han indicado: “Estamos muy ilusionados con el cierre de la adquisición de Befesa. Triton ha seguido de cerca la actividad de Befesa en Alemania, que en los últimos años ha pasado a ser clave en el negocio. La actividad y el potencial de crecimiento de la compañía encajan perfectamente con la estrategia de inversión de Triton”.